

Rajan Sankaran

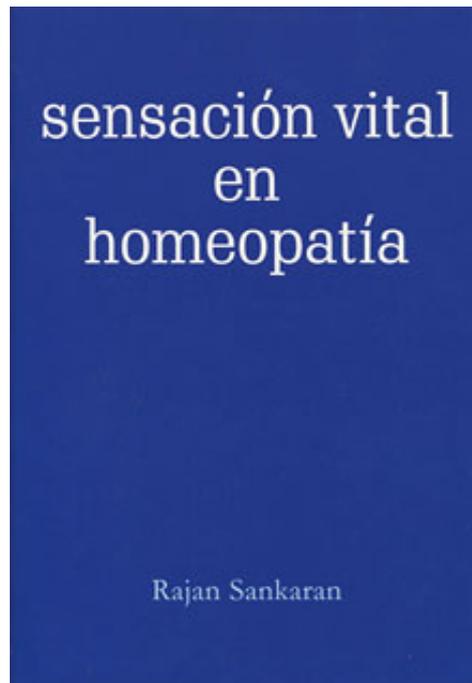
Sensación Vital en Homeopatía (Spanish Edition)

Leseprobe

[Sensación Vital en Homeopatía \(Spanish Edition\)](#)

von [Rajan Sankaran](#)

Herausgeber: Homoeopathic Medical Publishers



<http://www.narayana-verlag.de/b15333>

Im [Narayana Webshop](#) finden Sie alle deutschen und englischen Bücher zu Homöopathie, Alternativmedizin und gesunder Lebensweise.

Das Kopieren der Leseproben ist nicht gestattet.
Narayana Verlag GmbH, Blumenplatz 2, D-79400 Kandern
Tel. +49 7626 9749 700
Email info@narayana-verlag.de
<http://www.narayana-verlag.de>



El Hidrógeno fue el primer elemento que se formó en el Universo; el elemento que primero nació. Es el inicio.

Así es como evolucionó el caso y le funcionó muy bien, le va muy bien. Hay otros seguimientos que no tengo en video. Ella no vive en India. Y le va muy bien.

¿Hay alguna pregunta?

O sea, que, las sensaciones pueden ser sencillas como en Cannabis, pero lo principal es la estructura: ¿existo o no? Esto no es un pájaro y no es Cannabis.

A nivel de expresión vemos muchas expresiones pero, a nivel sensación: sólo hay UNA.

Caso clínico n° 7

Se trata de un chico joven, 30-32 años.

Su principal problema, como podréis apreciar, es muy crónico: infección crónica en la uña del dedo gordo.

Vino a verme hace 6 años. Por supuesto, ya le habían tratado con antibióticos y siempre había recidiva, volvía... la historia era mala.

Bueno, vamos a verlo y luego os cuento la historia.

Dr. S: Y ¿también está sangrando?

P: *Sí, empezó hace unos 6 días y hace 3 ó 4 días está sangrando y los últimos dos días sale como una agüilla, como una agüilla así, densa. Los dos lados, pero este lado más; el otro lado es igual.*

Dr. S: ¿De qué lado me hablas? P:

Me empieza desde aquí y aquí.

Dr. S: ¿Era como el otro?

P: *Si. Pero este estaba mucho mejor antes y ha vuelto a tener como una erupción.*

Dr. S: Si.

P: *¿Quieres que me acerque? ¿Quieres que me quite la sandalia? Al principio los dos estaban parecidos.*

Eso son sandalias, nosotros lo llamamos "chapáis".

O sea, su tema, con esta uña infectada, eran estas sandalias que llevaba porque pensaba que no quedaba bien ir a trabajar o de fiestas o de boda en sandalias; para esos sitios había que ponerse un calzado más formal, cerrado, zapatos. Pero,

con esta infección no se podía poner zapatos cerrados, así que, no podía asistir a ningún evento social, porque le daba vergüenza que la gente le mirara y dijeran: "fíjate, lleva sandalias, "chapáis". No puedes ir con traje y corbata y sandalias. No puede ser, no es correcto. No le parecía bien. Ese era su principal problema.

Dr. S: ¿Este era igual que el otro pie? ¿Estaba igual que el otro pie?

P: *Bueno, ahora está mejor que antes.*

Él, la uña, se curó. En 6 años no ha habido recidiva. Pero bueno, esto no es más que una pequeña parte de la historia. Aparte, ha habido muchos cambios en él. Vamos a ver el caso y veremos los cambios.

Dr. S: Entonces... vamos a ver... Este dolor en la mano, ¿sigue?

P: *Me despierto y me duele y me duele la planta del pie, a veces, no siempre. Y los últimos días me duele el pecho. Me enfado mucho cuando grita mi mujer... bueno... ahora puedo hablar con ella 10 - 12 días al mes y el resto del mes, no.*

...

Sí, este dolor me quitó totalmente la confianza en mi mismo. Era como que nunca tenía la oportunidad de intentar hacer las cosas que yo quería hacer, esa era la sensación que yo tenía.

O sea que para él, la sensación que tenía antes (le estaba preguntando cómo se sentía antes), era que *no me permitían hacer las cosas que yo quería hacer*. Antes, la principal sensación era que no me permitían hacer lo que yo quería hacer.

Escuchemos lo que dice.

P: *Ya soy mayor, tengo una niña. Yo quiero asumir más responsabilidades, hacer las cosas a mi manera.*

Dice: Soy mayor; también tengo una niña; soy padre; o sea, que quiero asumir más responsabilidades en mi trabajo, hacer las cosas a mi manera.

O sea que, la situación es que él trabaja en una correduría de valores, una agencia de bolsa, valores, sí, ¿os suena? Valores, acciones. Trabaja con su padre. Su padre, a él le parecía, que no le permitía hacer las cosas a su manera. El padre quería hacerlo todo a su manera, a la manera del padre, y no darle a su hijo ninguna responsabilidad, ninguna posibilidad de tomar decisiones. Y eso a él no le gustaba.

Dr. S: ¿Hacer las cosas a tu manera? ¿Qué quieres decir?

P: *Pues hacer las cosas con tranquilidad, aplicando mi mente a eso y tomar decisiones de lo que sea.*

Dr. S: Tomar decisiones a tu manera. ¿Qué es tu manera? ¿Qué es?

P: *Quiero decir, no depender de sus decisiones.*

Dr. S: ¿Por qué?

P: *Igual sus decisiones estaban bien; yo no digo que no; pero, yo quería hacer las cosas de manera independiente.*

Dr. S: De manera independiente ¿Qué quiere decir?

P: *Sin que se me cuestione, sin tener que responder de mis necesidades o, igual, a veces decir: "Bueno, pues hasta aquí", esto es lo que yo quiero y ya está. Y esto es lo que he estado haciendo últimamente.*

Lo que quería hacer era decir, simplemente: "hasta aquí, esto es lo que quiero hacer y lo hago". Pero no lo podía hacer esto, antes. Eso antes, me molestaba mucho. Y lo que ha cambiado desde el tratamiento es que ahora puedo decir: "hasta aquí, así quiero hacer las cosas y lo voy a hacer". En inglés, decir "hasta aquí" se dice: "to put my foot down" (= poner mi pie ahí) ¿vale? ¿Hasta cuando voy a seguir pidiendo a mis padres qué es lo que tengo que hacer? ¿Pidiendo opinión de los demás?

Dr. S: ¿Qué decías de tu confianza en ti mismo?

P: *Es que, antes, cuando yo quería hacer algo, tenía miedo. No sabía si iba a estar bien o no, y si está mal, pues me iban a reñir. Y dije: "Bueno, pues ya está, ¡basta! Voy a tomar decisiones y ver qué pasa". Te voy a dar un ejemplo: cuando le decía a mi padre: "bueno oye, las acciones de no sé qué, ¿las vendo?" Ahora ya no le pregunto, o sea, si tengo acciones, no le digo: ¿compro? o ¿vendo? Antes él siempre me daba una respuesta neutral. Si yo quería comprar, él me decía: no. O sea, no me decía "no" directamente pero, más o menos, ejercía presión sobre mí.*

Dr. S: Describe esta palabra, presión.

P: *Él ejercía una especie de presión sobre mí. Si yo le preguntaba, ¿compro o vendo las acciones? Él no me decía nada pero ejercía como presión sobre mí; no me lo decía directamente, pero indirectamente siempre había un "no" para mí. Era, yo tampoco quería permanecer inactivo, yo quería hacer algo, o comprar o vender, para ver si tenía razón o no. Entonces, ahora esto es algo que me ha dado confianza en todo.*

Otra cosa, otra cosa importante que ha pasado en mi vida, es que, bueno, para mí en ese momento era muy importante, fui en contra de sus deseos y me compré un coche.

Una cosa muy importante que me ha pasado es que fui en contra de sus deseos (del padre) y me compré un coche.

P: *Esto realmente me hizo sentir muy feliz. Fue decisión mía, no le pregunté a nadie. Bueno, si pregunté al agente sobre las prestaciones y tal, pero la decisión final fue mía. Si lo compraba o no. Eso para mí fue muy importante y me pareció que "bueno". Estoy como saliendo de esta, esta concha, o no sé cómo le llamas. Lo he comentado con mi hermana y ella también ha tenido este tipo de experiencia. Esto me da sensación de libertad.*

Dr. S: ¿Sensación de libertad?

P: Sí.

Dr. S: ¿Qué quieres decir?

P: *Quiero decir que tomo mis decisiones, lo principal es que tomo mis decisiones con la cabeza fría.*

Dr. S: Háblame de tomar tus propias decisiones.

P: *Pues, pensar, reflexionar y luego tomar la decisión. No actuar bajo presión ni bajo la influencia de nadie.*

Dr. S: ¿Bajo presión?

P: *Mi padre siempre estaba ejerciendo presión sobre mí. Lo primero, siempre era el "no".*

Dr. S: ¿Qué quiere decir bajo presión?

P: *Si yo decía "sí", él decía "no". Entonces, al final, yo nunca tomaba ninguna decisión.*

Sumario y análisis del caso n° 7

Bueno, os he enseñado un poquito del caso. Veamos ahora un poquito más.

Tenía muchas diferencias de opinión con su padre. Tenía mucha tensión en su trabajo y en su vida, en su matrimonio. Y su madre y su mujer siempre estaban peleándose. El antes, se enfadaba tanto con esto que, tiraba cosas cuando se enfadaba, de ira. En su trabajo, su socio se separó de él y le dejó muchas responsabilidades y además, sufrió pérdidas financieras. Cuando su socio se fue él se sintió confuso e inseguro, ¿cómo iba él a enfrentarse a todo?

Hay un sueño recurrente: que le persigue la policía y que él y su padre van corriendo, escapándose. Piensa que la policía es una fuerza a la que hay que temer, porque igual te cogen por hacer algo que en realidad, no has hecho.

Otro sueño: que se le están rompiendo y cayendo todos los dientes; o, que se presenta a un examen y no sabe nada.

Le tiene miedo al padre.

En los últimos dos años se le ha ocurrido, a veces, saltar por la ventana.

Con su mujer ha tenido muchas peleas; han llegado al punto de casi divorciarse. En las peleas con su mujer, se abofetea a él mismo porque piensa que no puede pegar a su mujer, así que se pega a él mismo y se pone a temblar de ira.

O sea que podríamos darle muchos remedios: Staphysagria... pero, y... ¿cómo lo coordinamos todo esto con los sueños, la policía, los dientes, la responsabilidad? hay muchos factores. ¿Cómo encaja todo?

El también se siente triste si le echan la culpa de cosas que van más allá de su control. Cuando está triste, se le quedan dormidas partes del cuerpo, como insensible y siente como un hormigueo que empieza por la cara, por la parte izquierda y luego le cubre toda la cara.

También tiene tendencias suicidas, dice que se va a tirar por la ventana. O sea, que ha pasado por depresión, muchas ideas suicidas, y le llevaron a que recibiera tratamiento psiquiátrico, o sea, que estaba tomando antidepresivos y cosas así. Antes.

Le encanta la leche fría.

Suda mucho, desde que ha engordado y suda más por la cabeza.

Entonces, tenemos el síntoma local: la infección de la uña del dedo gordo del pie. Tenemos varias emociones, sueños,... podemos llegar a muchas conclusiones. Cada uno de los aspectos del caso nos presenta un remedio diferente: la uña del dedo del pie, Silícea, una sal de Silicea, una sal calcárea,... cualquier cosa; pero si vemos las emociones, otra cosa diferente; si vemos los sueños, otra diferente. Eso es raro. Nos quedamos confusos. ¿Qué hacemos?

Mejor empezar por el MC (motivo de la consulta). El motivo de la visita es la expresión presente más prominente de su estado; si nos centramos en ella nos llevará al centro de todas esas expresiones inconexas, no relacionadas. Entonces; ¿cuál es el problema? Que le da vergüenza, que no puede salir en sandalias a todas partes; que todo el mundo le pregunta por el dedo, qué le ha pasado en el dedo, entonces, no quiere salir porque cuando la gente le pregunta, le da vergüenza, se siente incómodo, se siente como si estuviera atascado, porque hay esta restricción de movimiento, él quiere salir de esta jaula, pero no puede.

Todo esto lo dice el paciente, todo lo dice él, yo no he puesto ni una palabra mía. Entonces, ¿qué evita? Evita ir a bodas.

Él dice: *es como si me pusieran una jaula y yo quiero salir pero no puedo salir.*

Esto es a nivel delusión. ¿Y a nivel de sensación? ¿Es un remedio de ave? Nos vamos a liar: oímos "jaula" y vamos a pájaros. Como antes que oímos ratón y fuimos a ratón. Esto indica el miasma.

La idea de la jaula es una indicación del tipo de situación que él percibe, en que se encuentra, donde está atascado y no puede salir. El lo está intentando, va de un médico a otro para intentar solucionar esta infección del dedo del pie, pero no lo logra. O sea, que cuando dice "jaula", no es la sensación.

La sensación es: "yo no quiero su consejo". "Cuando voy a una fiesta me miran el pie y me dicen: ¿y por qué no te tomas no sé cuántos? ¿Y por qué no pruebas no sé qué? ¡Yo no quiero el consejo de la gente! Ellos están intentando imponerme sus ideas y yo no quiero. Eso es. Eso es lo que él siente.

Esto indica **Sulphur**, porque la principal idea de Sulphur, 3- fila, es:

- ¿Mi decisión o la suya?
- ¿Decido yo o deciden ellos?
- ¿Es mi ego o es su ego?
- ¿No soy lo suficientemente independiente para tomar decisiones?
- ¿No soy suficiente adulto para tomar mis decisiones?
- ¿Por qué voy a tener que hacer lo que digan ellos?

Esto es el tema de Sulphur.

La principal tensión es la relación con su padre, los dos trabajan juntos en esta correduría de valores de bolsa que pertenece al padre. Depende de su padre. El padre es el jefe.

Una situación: una vez se desmayó después de una pelea con su padre.

Y tiene suficiente dinero. Él dice: *"yo tengo suficiente dinero para comprar el coche, mi saldo bancario no es el problema, pero mi padre no me deja que me compre el coche y por lo tanto no lo puedo comprar. No es que no tenga dinero y me lo tenga que dar mi padre no, si yo tengo dinero, no es eso. Yo me lo puedo comprar con mi dinero pero él no me deja"*. El paciente siente: *"tengo que estar siempre con miedo a mi padre"*. Cuando está su padre, por ahí presente, no puede tomar decisiones; no puede tomar opciones, decidir nada, ni hacer las cosas a su manera.

El tema principal es: *¿por qué me trata mi padre como un niño? ¿Por qué no me da la capacidad de tomar decisiones como me merezco por ser adulto?* Este es el tema. Esto le provoca una irritación intensa e ira.

En su trabajo se siente sometido a una gran presión. Tiene que centrarse constantemente en la bolsa, en el mercado de valores y responder a sus clientes muchas veces, con mucha frecuencia.

Pero él dice: *"a mí me gusta mi trabajo, yo me siento muy seguro de mí mismo, muy capaz; yo trabajo bajo mucha presión pero yo me siento muy seguro de mí mismo"*.

Y yo le digo: "Vale, imagínate que tienes que tomar una decisión sobre la bolsa, ¿te da miedo?" Y dice: "no, no, si yo estoy totalmente seguro de mí mismo. En mi trabajo no tengo ningún problema. El problema es que mi padre no me permite tomar decisiones. Aparte de eso, mi confianza en mí mismo es plena. No es que yo dude y no sepa y piense que no soy capaz de realizar mi trabajo; no, no. Mi trabajo me encanta, en mi trabajo no hay tensión en ese aspecto. Pero no me puedo equivocar porque si me equivoco es una pérdida para mi cliente. Pero, por otra parte, tampoco pienso que, si cometo un error, sea el fin del mundo, que no se pueda corregir. Digo: bueno, vale, no me debería equivocar, pero si me llego a equivocar, lo corrijo, tampoco pasa nada, no es ningún problema".

Él se siente plenamente seguro de la capacidad para manejar su negocio, está muy contento en este aspecto. Entonces, ¿dónde está el problema?

Su relación con su padre, que piensa que no le permite, es decir, él piensa que su padre no le permite tomar decisiones aunque él es capaz de valerse por sí mismo y es independiente económicamente: "yo puedo comprarme un coche, tengo plena capacidad para comprarme el coche y estoy totalmente seguro de mí mismo en mi capacidad de hacer mi trabajo o de ganarme la vida económicamente. Mi único problema es que mi padre no me permite tomar decisiones".

O sea, tenemos estos dos aspectos:

1. Opciones, alternativas e identidad.
2. El otro aspecto es capacidad financiera, de seguridad y otro tipo.

En el campo de la capacidad financiera, la seguridad en si mismo y todo esto, él no tiene ningún problema, él disfruta con su trabajo, él está muy bien, se siente muy seguro. Aparecen problemas de inseguridad en el sueño de que le persigue la policía. O sea que, tiene problemas de seguridad: la policía, crimen o, problemas de inseguridad económica, como cuando se fue el socio. O sea que, él experimenta inseguridad a nivel de trabajo, a nivel económico, financiero, pero, tiene confianza en sí mismo en estos aspectos.

Por lo tanto, tenemos temas de la 4ª fila (fila de Calcárea): seguridad, trabajo, policía, dinero, finanzas y también temas de decisiones, alternativas: 3- fila (fila de Natrum). Tenemos entonces que, esto **es una sal**.

En la fila de la Calcárea, la 4ª:

- trabajo,
- rendimiento,
- presión,
- ocupación,

- dinero,
- financiación,
- seguridad.

Y en la fila de Natrum, la 3ª:

- decisiones,
- opciones,
- individualidad,
- identidad.

En su caso hay dos problemas que son estos.

En los temas de la fila de Cale, está bien, está contento, así que llegamos a la columna 10: **Niccolum**: está totalmente confiado.

En fila de Natrum, él ve que su individualidad, su identidad no está siendo respetada, está siendo suprimida, no tiene capacidad para expresar su opinión en sus decisiones y a la vez, *le* da mucha vergüenza el aspecto de su pie. Aspecto, imagen, tema de 3- fila: **Sulphur**.

Entonces, el remedio, porque el tema del aspecto es muy importante (el aspecto, la vergüenza, lo de las sandalias, cómo el pie queda al descubierto) entonces, el remedio de su caso es: **NICCOLUM SULPHURICUM**. Este es el remedio.

La sensación en Niccolum sulph. es que: mi decisión, la opción que yo quiero queda suprimida, a mí se me echa abajo, aunque en mi ocupación, en mi trabajo soy plenamente capaz. No se me permite tomar decisiones aunque soy totalmente capaz de realizar mi trabajo o de enfrentarme a estas situaciones económicas.

En la Columna 10 la estructura está completa, hay éxito.

Palabras importantes de la columna 10: éxito, fracaso, logros, apreciación, elevado, pináculo.

Cuando hice un proving de Niccolum lo principal que salió era que:

"No sólo se me da bien protegerme a mi mismo, mi propia seguridad, sino que también la seguridad de los demás."

O sea, que salió el tema del policía muy fuerte en el proving de Niccolum. Muy capaz, no solo de ofrecer seguridad para mí mismo sino también para los demás.

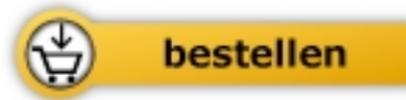
Entonces, también hice el proving y todavía me acuerdo del sueño que tuve al hacer el proving de Niccolum: el sueño era que yo me metía en un Taxi en Bombay, y ¿sabéis el taxímetro, que va tiqui tiqui tiqui y te dice cuánto tienes



Rajan Sankaran

[Sensación Vital en Homeopatía
\(Spanish Edition\)](#)

440 Seiten, geb.
erschienen 2007



Mehr Bücher zu Homöopathie, Alternativmedizin und gesunder Lebensweise
www.narayana-verlag.de